

～売れない理由はたった2つ～

主催：富山商工会議所

お客様の反応が変わる58秒 売れる「伝え方」セミナー

みなさまが取扱っているモノは、「とても自信がある！」「お客様にも必ずご満足いただける！」「絶対に売れる！」と考えた商品やサービスに違いありません。

それなのに、なぜ売れないのでしょうか？そしてなぜ商品への情熱を理解していただけないのでしょうか？ その、売れない理由はたった2つしかありません。そしてそれはわずか58秒あればお客さまの反応を変えることができるのです。

本セミナーは、商売繁盛の応援団長であり、まるでマジシャンのように思わぬところから解決方法を引き出す日野先生から、売れるための「伝え方」をご教授いただきます。「なんだ、そうだったのか」と納得するとともに、「すぐに実践する」ことを決意する機会となるでしょう。国・県・市町村の補助金申請時にもきっと役立つと思いますので、ぜひご参加ください。



【講師略歴】

愛知県生まれ。名古屋商科大学大学院客員教授、中小企業大学校講師であり、商売繁盛が大好きなマーケティング経営コンサルタント。

中央大学経済学部卒業後、(株)イトーヨーカ堂を経て、名古屋商科大学大学院経営情報研究科修了、MBA修得。呼ばれば、日本全国どこでも講演を行うため、移動の達人でもある。著書多数。

日時 令和6年9月19日(木) 13:30～16:30

会場 富山商工会議所ビル 95号室

講師 MORE経営コンサルティング株式会社
代表取締役・MBA・中小企業診断士

日野真明氏

- 内容**
- ① コロナ禍による環境変化を味方に
 - ② 「売れない」2つのワケ
 - ③ 「伝え方」でお客様の反応が変わる
 - ④ 「自社紹介」の実践

定員 50名(先着順/対象:個人事業主)

受講無料

※担当/富山商工会議所中小企業支援部 岩井 TEL 076-423-1171

※当所には駐車場がありませんので、近隣の有料駐車場をご利用ください。



販売促進セミナー(9/19)		申込みFAX: 076-423-1174	
事業所名		TEL	
		FAX	
受講者①		受講者②	
役職		役職	

※ご記入いただいた内容は、当所からの各種連絡や情報収集に利用する場合があります。